



## Менеджер оптового отдела продаж

от 50 000 до 200 000 руб. на руки

### Компания АО «Диас»

Зеленодольский район, территория Промышленная Площадка Индустриальный Парк М7

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

**Продажи – это твой образ жизни!? Хочешь продавать и хорошо при этом зарабатывать!? Ты видишь цель и не видишь препятствий? Тогда тебе к нам! электротехническая компания АО «ДИАС», в связи с расширением, открывает 2 вакансии на должность менеджера оптового отдела продаж!**

#### Обязанности:

- Оптовая реализация электро-технической продукции: кабельно-проводниковая продукция, светильники, прожекторы, кабель-каналы, лотки, гофро-труба, розе
- Выстраивание конструктивных и деловых отношений с клиентами, способствующих росту продаж и увеличению доходности сделок;
- Ведение клиентской базы в CRM Bitrix24;
- Развитие существующей клиентской базы;
- Поиск и привлечение новых клиентов в Казани, Татарстане и др. регионах России (строительные компании, монтажные организации, промышленные предпри:
- Проведение переговоров на уровне первых лиц компании;
- Консультирование клиентов по широкому ассортименту товаров;
- Поддержание долгосрочных и позитивных отношений с клиентами компании;
- Ведение договорной работы и заключение сделок;
- Контроль дебиторской задолженности;

#### Требования:

- Саморазвитие, постоянное совершенствование своих навыков продавца, переговорщика, изучение ассортимента и т.д.
- Опытный пользователь ПК (1С, MS Office);
- Готовность к командировкам;
- Высшее образование;
- Опыт работы в сфере продаж (торговый представитель, продавец-консультант по технической группе товаров) будет преимуществом;

#### Условия:

- Эффективная и прозрачная система мотивации: **оклад 50 000 руб. + % от продаж.**
- Оформление по ТК РФ, своевременная «белая» заработная плата, оплачиваемый отпуск, оплата больничных листов;
- Комфортный и удобный офис, а также график работы с **9:00 до 16:00.**
- Молодой, дружный коллектив профессионалов;
- Карьерный рост и развитие. Мы, в первую очередь, развиваем и продвигаем своих сотрудников.
- **Перед откликом внимательно ознакомьтесь с нашим месторасположением!**

#### Ключевые навыки

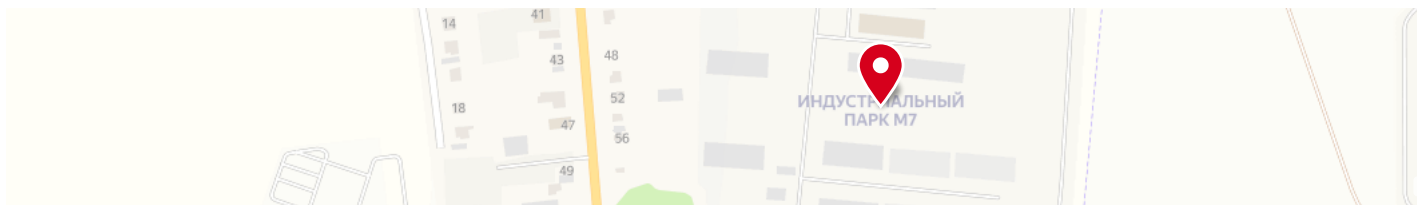
B2B Продажи    Ведение переговоров    Деловое общение    Грамотная речь    Активные продажи    Навыки продаж    Прямые продажи    Привлечение клиентов  
Развитие продаж    Развитие ключевых клиентов    CRM    Клиентоориентированность    Подготовка коммерческих предложений    Заключение договоров  
Проведение переговоров    Контроль дебиторской задолженности

#### Контактная информация

Константин Сергеевич  
[diasrabota@mail.ru](mailto:diasrabota@mail.ru)

Адрес

Зеленодольский район, территория Промышленная Площадка Индустриальный Парк М7



[Показать на большой карте](#)